

Medicorasse, corredoria de referència al sector

L'any 1992, el Col·legi de Metges de Barcelona va crear Medicorasse, un projecte en el camp de les assegurances que va reunir la vocació centenària de servei del Col·legi amb el compromís de satisfer les necessitats d'assegurament i de prevenció dels col·legiats.

Al llarg de 2017, Medicorasse ha continuat impulsant el seu creixement tant en el sentit quantitatiu (clients, rendiment econòmic, acords de col·laboració, etc.) com en el qualitatiu (més expertesa, professionalitat i agilitat en l'assessorament assegurador). Però aquest any, a més de complir amb els seus objectius, la corredoria ha trobat el moment de celebrar internament i també amb la resta de companys del Grup en què està integrada els seus 25 anys d'experiència en la mediació d'assegurances privades. Durant aquests anys, ha consolidat la seva presència en el mercat assegurador creant una àmplia xarxa d'assessors i oficines que atenen més de 50.000 clients i amb una oferta de solucions asseguradores en tots els rams.

Sobre la base de l'experiència acumulada, Medicorasse ha continuat revisant i adaptant el seu catàleg de serveis, incorporant-hi noves i completes pòlisses per a la cobertura de riscos que s'ajusten adequadament al perfil de cada client, tant en els àmbits de la protecció professional (baixa

laboral, responsabilitat civil), la protecció personal i familiar (llar, salut, vida, dependència, estalvi i futur), com de l'automòbil (turisme, 4x4, monovolum i motocicleta).

Consolidació i lideratge de la corredoria

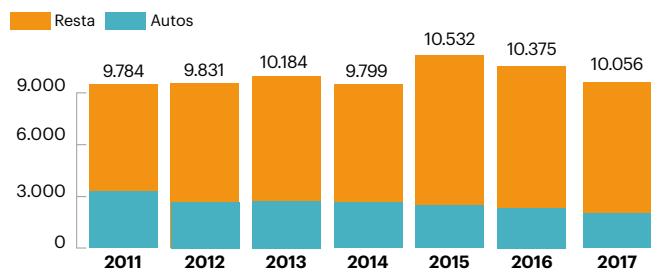
Des de la seva creació, i al llarg d'aquests 25 anys, la corredoria ha consolidat la seva presència i el seu lideratge al mercat assegurador actual, i ha mantingut una contínua tendència al creixement que ha comportat que l'exercici 2017 hagi estat un any d'aniversari ple d'activitat intensa per mantenir i incrementar la cartera de 140.761 pòlisses que representen 74.769.738 € de primes intermediades. Aquest volum de primes està distribuït entre 130 rams/tipus d'assegurances diferents i 65 entitats asseguradores. L'esquema de cartera esmentat deriva en una important complexitat de gestió, que s'ha resolt amb èxit gràcies als més de 350 processos informàtics automatitzats i a eines com el Multicomparador, que permet

posar a l'abast dels clients, de forma molt àgil, una informació completa dels diferents productes que poden donar resposta a les seves necessitats.

Darrere de tots els resultats, hi ha les persones que componen la societat, que amb professionalitat i il·lusió treballen per garantir un millor servei al client i al canal. Aquest servei es basa en la proximitat als clients, fet que es veu reflectit a les més de 12.700 visites fetes i ateses, i les més de 37.600 trucades gestionades per part dels equips comercial i de sinistres, amb el suport de la resta de l'equip humà de la corredoria, un equip professional, jove (mitjana d'edat de 43 anys) i compromès amb el servei als clients i als col·legiats (mitjana de permanència a l'empresa de deu anys).

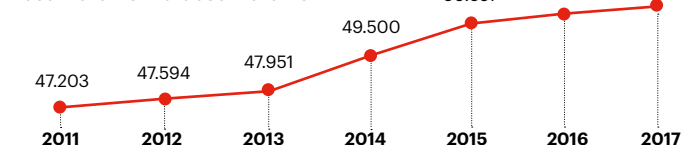
Fent camí junts hem aconseguit que l'any 2017 sigui un any excepcional de fets i de resultats positius. I el nostre compromís és que es repeteixi el 2018 i que puguem fer front a nous reptes de futur.

Nova producció bruta 2011-2017 en nombre de pòlisses



Total clients a Medicorasse

Desembre 2011 a desembre 2017



Sinistres

Declaracions de 13.024 sinistres l'any 2017

	2017	2016	
Autos	7.952	9.325	
Llar i comunitats propietaris	1.830	1.868	
Incapacitat temporal (no inclou MM)	197	188	
Salut	387	458	
MediConsulta i comerços	252	291	
RC Centres sanitaris i altres	390	315	
Altres	2.016	1.839	
Total	13.024	14.284	
Declarats directament a Medicorasse	7.977	8.375	-4,75 %