

## El projecte "El metge emprenedor"

**LLUÍS G. PARERAS,**  
gerent de l'Àrea d'Incubació  
de Projectes Empresarials-  
MediTecnologia

**El 2007 hem vist un total de 120 idees de col·legiats i col·legiades inquiets, i amb l'esforç de tots plegats hem aconseguit que set projectes rebin finançament i, així mateix, 12 projectes més han començat, tot i no tenir finançament, perquè l'emprenedor ha trobat la manera de fer-los realitat amb el seu propi esforç**

**B**arcelona s'està posicionant com la capital Europea de la biotecnologia i la innovació sanitària. Durant els propers anys sorgiran nombroses oportunitats i convé que tots plegats fem un esforç per donar suport als metges i investigadors amb esperit emprenedor i, alhora, defensar els seus drets en tot aquest procés. És tasca de tots no desapropiar aquesta oportunitat i contribuir a situar Catalunya com un referent europeu.

La innovació és i serà cada cop més un dels elements diferencials entre sistemes sanitaris, i els metges estem en una posició privilegiada per innovar i emprendre. La responsabilitat dels metges no acaba amb l'exercici de la medicina davant dels pacients. La medicina pot i ha de promoure també una activitat no assistencial, innovadora i emprenedora, l'objectiu de la qual ha de ser el d'impulsar millores i permetre el progrés. Tradicionalment, els metges han estat al marge d'aquestes iniciatives. Han d'estar exclosos els metges d'aquest procés? Per què?

### El programa "El metge emprenedor"

El Col·legi Oficial de Metges de Barcelona va posar en marxa fa dos anys una iniciativa de suport a la innovació que intenta apropar el món del capital risc al món de les idees sanitàries. A través de diversos acords de col·laboració amb hospitals, escoles de negocis, trampolins tecnològics, fundacions de recerca, companyies de capital risc i l'Administració, pretenem aportar el nostre esforç i actuar com un catalitzador del procés d'innovació.

Després d'aquests dos primers anys de feina, podem dir que ens sentim molt satisfets del ritme de progressió del projecte. És ben significatiu el fet que, durant el primer any, arribés una nova idea cada dues setmanes. Avui, arriba més d'una idea

al dia. El 2007 hem vist un total de 120 idees de col·legiats i col·legiades inquiets, i amb l'esforç de tots plegats hem aconseguit que set projectes rebin finançament. A més, han començat 12 projectes més, tot i no tenir finançament, perquè l'emprenedor ha trobat la manera de fer-los realitat amb el seu propi esforç.

Des de bon començament, els nostres objectius han estat (1) donar suport als metges amb esperit emprenedor, (2) promocionar la innovació al sector sanitari, (3) protegir i defensar els interessos dels metges davant del món de l'empresa i el capital, i (4) fer de *brokers* entre el món de les idees i el món del capital, per generar una dinàmica de progrés al sector.

El nostre paper és triple: en primer lloc, pretenem atraure al Col·legi les idees innovadores que sorgeixen entre els professionals del nostre entorn, i ajudar a conceptualitzar correctament aquestes idees. En aquesta primera etapa, tenim el suport d'escoles de negoci que han acceptat col·laborar amb nosaltres, ajudant l'emprenedor sanitari a orientar el seu projecte i a realitzar el seu pla de negocis. En segon lloc, afegim tant valor com podem a aquestes idees, ajudant a atraure *partners* estratègics, aportant clients i proveïdors, aportant *networking*, atraient talent a la companyia, en definitiva, contribuint amb tot allò que pugui ajudar a fer créixer la idea. Finalment, en tercer lloc, intentem apropar les idees que ho necessitin a l'entorn del capital, amb qui també tenim diferents acords de col·laboració.

Durant l'any 2007, hem signat nous acords que han fet possible aquesta millora en la qualitat i en el nombre d'iniciatives que ens arriben. Per una banda, hem signat dos acords per potenciar la innovació hospitalària amb l'Hospital de Sant Joan de Déu i amb l'Hospital Clínic. En virtut d'aquests acords hem implantat el nostre sistema de gestió de la innovació dins d'aquests hospitals. Amb reunions periòdiques intentem fer aflorar nous projectes i els impulsem perquè arribin a bon terme.

També hem potenciat els nostres acords amb el capital risc. Al nostre país, tenim un sector de capital risc, dinàmic, amb un volum d'activitat important, que necessita trobar bones idees i que considera que el sector de la sanitat és una de les dianes més interessants, però que, al cap i a la fi, inverteix en poques idees sanitàries, senzillament perquè no li arriben. En aquest sentit ja tenim 12 acords amb societats de capital risc a les quals aportem nous projectes candidats a finançament, i a les quals assessorem en les seves inversions al sector sanitari. Un d'aquests acords, el signat amb el fons Ingenia, d'AltaPartners, és especialment engrescador, ja que participem molt directament als seus comitès d'inversions i assessor.

A l'últim, també hem de destacar els nous acords, de caire més institucional, amb la bioregió, el CIDEM, el 22@, o el Keiretsu Fòrum, entre d'altres, que estan contribuint a l'avenç de tot el nostre projecte. A la figura 1, podeu veure l'ecosistema de la innovació al voltant del COMB. ●

### Ecosistema de la innovació

